

Akquise bis Zahlungseingang

Wie geht es nach dem Studium weiter? Wie viel Geld brauchst du zum Leben? Wie kommst du an Jobs? Was ist mit Krankenkasse und Altersvorsorge? Wie führst du erfolgreich ein Gespräch, ziehst den Kunden auf deine Seite und überzeugst ihn? Wie kalkulierst Du deine Stunden- und Tages-Sätze und verhandelst diese? Wie sehen Angebot und Rechnung aus? Und was ist mit Steuer und Buchhaltung?

In diesem Kurs bringe ich viele praktische Beispiele, Vorlagen und Dokumente mit. Die Dauer umfasst 6 Stunden inklusive Pausen. Dies sind die Inhalte:

- Gehalt / Ausgaben
- Krankenkasse
- Altersvorsorge
- Akquise
- Selbstständig oder angestellt
- Gesprächs-Führung
- Preis
- Psychologie & Überzeugung
- Auftrag
- Rechnung
- Zahlungsverzug
- Steuer
- Buchhaltung
- Fahrtenbuch

Das sagen bisherige Teilnehmer:

„Ich würde den Vortrag auf jeden Fall empfehlen“
„Gesprächsführung und Eigendarstellung war super“
„Extrem wichtige Thematik, die sonst NIE zu Wort kommt“
„Trockenes Thema interessant nahegebracht“
„Über Zahlen wurde konkret gesprochen“

„Hat sich gelohnt zu kommen“
„Sehr gute Basics einfach vermittelt“
„Lehrreicher und erfrischender Kurs“
„Gute Folien“
„Sehr gut strukturiert“

„Top, genau das, was ich als Selbstständige an Fragen hatte, wurde beantwortet“

Tim Heinrich